



SPDL

SIEMENS PERSONALDIENSTLEISTUNGEN

**Für alle,
die mehr wollen.**

siemens.at/spdl/jobs



Vertriebsmitarbeiter:in

6900 Bregenz, Job-ID: 2014ea07, #Sales #Innendienst #Außendienst

Bei SIEMENS Personaldienstleistungen (SPDL), einer Tochtergesellschaft der Siemens AG Österreich, erwartet Sie ein spannendes Arbeitsumfeld mit über 25 Jahren Erfahrung. Wir bieten anspruchsvolle Aufgaben innerhalb der vielfältigen Siemens-Gruppe sowie bei unseren namhaften Kund:innen in ganz Österreich. Wir glauben an faire Chancen, kulturelle Vielfalt und gemeinsame Erfolge.

Wir suchen für die Überlassung an unseren Kunden, die Siemens Smart Infrastructure, eine engagierte Persönlichkeit als Vertriebsmitarbeiter:in für die Region Vorarlberg. Der Einstieg erfolgt im **Innendienst**, mit einer **klaren Perspektive**, sich innerhalb von **12-24 Monaten in den Außendienst weiterzuentwickeln**.

Deine Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Bestands- und Neukunden im Innendienst sowie Angebotsausarbeitung für Gebäude-, Sicherheits- und Automationslösungen
- Analyse, Erfassung und technische Klärung von Kundenanforderungen in enger Zusammenarbeit mit Engineering, Service und Projektmanagement
- Opportunity- und Pipeline-Management im CRM (z. B. Salesforce) sowie Unterstützung bei Ausschreibungen inkl. Dokumentenprüfung
- Durchführung administrativer Vertriebsaufgaben wie Daten- und Preislistenpflege oder Vertragsvorbereitung
- Schrittweise Übernahme von Außendienstaufgaben wie Kundentermine, Bedarfsanalysen, Präsentationen, Verhandlungsführung und aktive Marktbearbeitung (inkl. Firmen-KFZ ab Außendiensttätigkeit)

Deine Perspektive

Je nach konkreter Qualifikation und Berufserfahrung ist ein Bruttomonatsgehalt von mindestens EUR 3.572,00 vorgesehen (dieses übersteigt jedenfalls das kollektivvertragliche Mindestgehalt). Die letztgültige Gehaltsvereinbarung treffen wir im Rahmen eines persönlichen Gespräches.

Deine Qualifikation

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (z. B. Lehre, HAK, HTL, FH) und erste Erfahrung im Vertrieb oder technischen Kundenumfeld
- Grundverständnis für Gebäude-, Sicherheits- oder Automatisierungstechnik bzw. hohe Lernbereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office, idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Freude am Kundenkontakt, echte Vertriebsmentalität und Motivation, mittelfristig im Außendienst erfolgreich zu sein

Wie bewerbe ich mich?

Wenn du Interesse an dieser herausfordernden und abwechslungsreichen Position hast, dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Online Bewerbung!

Kontakt: Laura Bäck

Tel.: +43 664 88 55 2072

Als Teil eines international agierenden Großkonzerns bieten wir dir interessante berufliche Perspektiven und Weiterbildungsoptionen mit vielseitigen Möglichkeiten, dein Potenzial optimal zum Einsatz zu bringen.

Ihre Vorteile



Benefits



Gesundheit



Handy



Homeoffice



Parkplatz



Weiterbildung