



SPDL

SIEMENS PERSONALDIENSTLEISTUNGEN

**Für alle,
die mehr wollen.**

siemens.at/spdl/jobs



Junior Sales (m/w/d) MSR (Gebäudetechnik)

1210 Vienna, Job-ID: jmhag517,

Bei SIEMENS Personaldienstleistungen (SPDL), einer Tochtergesellschaft der Siemens AG Österreich, erwartet Sie ein spannendes Arbeitsumfeld mit über 25 Jahren Erfahrung. Wir bieten anspruchsvolle Aufgaben innerhalb der vielfältigen Siemens-Gruppe sowie bei unseren namhaften Kund:innen in ganz Österreich. Wir glauben an faire Chancen, kulturelle Vielfalt und gemeinsame Erfolge.

Wir suchen ab sofort für die Überlassung an unseren Kunden, die Siemens Smart Infrastructure in 1210 Wien, **eine:n Junior Sales (m/w/d) MSR (Gebäudetechnik)** für das Verkaufsgebiet Ost (Wien, Niederösterreich, Burgenland) im Ausmaß von 38,5 Wochenstunden.

Du suchst keinen gewöhnlichen Einstieg im Vertrieb, sondern eine echte Karrierechance mit Substanz? Bei uns steigst du nicht „bei null“ ein: Du arbeitest von Anfang an Seite an Seite mit einem erfahrenen Senior Sales, der dich intensiv einarbeitet, begleitet und sein Know-how mit dir teilt, um dich gezielt auf eine gemeinsame Betreuung und Weiterentwicklung des etablierten Bestandskundengeschäfts vorzubereiten.

Deine Aufgaben

- Kompetente technische Beratung unserer Kunden bzgl. MSR Anlagen und entsprechenden Serviceleistungen und Wartungsverträgen
- Erstellung von Angeboten sowie Durchführung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Unterstützung von Planern bei der Projektierung
- Aktiver Ausbau und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Marktbeobachtung und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Präsentation unseres Produktportfolios bei Kundenterminen und Events
- Direkte Zusammenarbeit und Mentoring durch einen erfahrenen Senior Sales - Bestandskundengeschäft

Ihre Perspektive

Je nach konkreter Qualifikation und Berufserfahrung ist ein Bruttomonatsgehalt von mindestens EUR 3.450,- vorgesehen (dieses übersteigt jedenfalls das kollektivvertragliche Mindestgehalt). Die letztgültige Gehaltsvereinbarung treffen wir im Rahmen eines persönlichen Gesprächs.

Deine Qualifikation

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, Studium o.ä.) im Bereich Mess-, Steuerungs- und Regelungstechnik oder ähnliches
- Gute PC-Kenntnisse, insbesondere in Windows-Anwendungen und Betriebssystemen
- Erfahrung im Vertrieb von Produkten in der technischen Gebäudetechnik von Vorteil, optimalerweise auch als MSR-Techniker
- Hohe Kundenorientierung, Durchsetzungsvermögen, Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Verantwortungsbewusste und strukturierte Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B

Wie bewerbe ich mich?

Wenn du Interesse an dieser herausfordernden und abwechslungsreichen Position hast, dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Online Bewerbung!

Kontakt: Irene Schöffmann

E-Mail: irene.schoefmann@siemens.com

Als Teil eines international agierenden Großkonzerns bieten wir interessante berufliche Perspektiven und Weiterbildungsoptionen mit vielseitigen Möglichkeiten, um dein Potenzial optimal zum Einsatz zu bringen.

#Siemens #HKLS #Gebäudetechnik #MSR #Vertrieb
#Karrierechance

Ihre Vorteile



Benefits



Gesundheit



Handy



Homeoffice



Kantine



Parkplatz



Weiterbildung