

SPDL

SIEMENS PERSONALDIENSTLEISTUNGEN

**Für alle,
die mehr wollen.**

siemens.at/spdl/jobs



Kunden- und Personalberater:in - Neukunden & strategische Partnerschaften

1021 Vienna, Job-ID: rvbywj08, #TeamSPDL

Bei SIEMENS Personaldienstleistungen (SPDL), einer Tochtergesellschaft der Siemens AG Österreich, erwartest Dich ein spannendes Arbeitsumfeld mit über 25 Jahren Erfahrung. Wir bieten anspruchsvolle Aufgaben innerhalb der vielfältigen Siemens-Gruppe sowie bei unseren namhaften Kund:innen in ganz Österreich. Wir glauben an faire Chancen, kulturelle Vielfalt und gemeinsame Erfolge.

Gestalte bei **Siemens Personaldienstleistungen (SPDL)** aktiv die Neukundengewinnung und Marktpositionierung in der **Region Steiermark und Kärnten** mit.

Standort: Wien

Reisebereitschaft: ca. 1-2 Tage/Woche innerhalb Österreichs

Deine Aufgaben

- **Neukundenakquise mit strategischem Anspruch:**
Du akquirierst Neukunden - mit Fokus auf langfristige Partnerschaften statt kurzfristiger Deals.
- **Positionierung von SPDL als strategischer Partner:**
Du baust proaktiv die Beziehung zu Bestandskunden aus und entwickelst daraus nachhaltige Wachstumspotenziale.
- **Markt-, Branchen- und Wettbewerbsbeobachtung:**
Du verfolgst Trends, Preise und Mitbewerberaktivitäten und bringst diese aktiv in die Vertriebsstrategie mit ein.
- **Vertriebsstrategie & Zielsteuerung:**
Du planst und steuerst Vertriebsziele, Pipelines und Opportunities.

Deine Perspektive

Das Gehalt setzt sich aus einem fixen und einem wesentlichen variablen Anteil zusammen. Je nach konkreter Qualifikation und Berufserfahrung ist für den fixen Bestandteil ein Bruttomonatsgehalt von mindestens EUR 3.500,- vorgesehen (dieses übersteigt jedenfalls das kollektiv- vertragliche Mindestgehalt). Die letztgültige

Deine Qualifikation

- Du hast **nachweisliche Erfahrung in der Neukundenakquise** und baust stabile Pipelines auf.
- Du **denkst unternehmerisch** und **übernimmst Verantwortung** für Ziele, Ergebnisse und Entscheidungen.
- Erfahrung im **Head Hunting / Permanent Placement** und/oder im Bereich **Arbeitskräfteüberlassung mit Fokus Angestellte.**
- Du **kennst den Markt** und hast bereits ein **Netzwerk**, welches du nutzen kannst.
- Du hast eine **High-Performer-Mentalität**, misst Erfolg an Ergebnissen und gehst die Extrameile.
- Du handelst smart, empathisch und bleibst authentisch.
- Du verlässt bewusst deine Komfortzone, denkst **out of the box** und verbindest **Selbstvertrauen mit Lernbereitschaft.**

Wie bewerbe ich mich?

Wenn Du Interesse an dieser herausfordernden und abwechslungsreichen Position hast, dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Online Bewerbung!

Kontakt: Daniela Korn

Tel.: +436765757365

Gehaltsvereinbarung treffen wir im Rahmen eines persönlichen Gespräches.

Als Teil eines international agierenden Großkonzerns bieten wir Dir interessante berufliche Perspektiven und Weiter-bildungsoptionen mit vielseitigen Möglichkeiten, Dein Potenzial optimal zum Einsatz zu bringen.

Deine Vorteile



Benefits



Handy



Homeoffice



Kantine



Parkplatz



Weiterbildung