

SPDL

SIEMENS PERSONALDIENSTLEISTUNGEN

**Für alle,
die mehr wollen.**

[siemens.at/spdl/jobs](https://www.siemens.at/spdl/jobs)



Sales Manager:in Sicherheitstechnik

1210 Vienna, Job-ID: f1e6583b,

Siemens Personaldienstleistungen (SPDL) ist ein Tochterunternehmen der Siemens AG Österreich mit über 25 Jahren Erfahrung. Wir vermitteln spannende Aufgaben in der Siemens-Gruppe und Kund:innen in ganz Österreich. Chancengleichheit für alle Menschen, kulturelle Vielfalt und die Einhaltung gesetzlicher und vertraglicher Regelungen zeichnen SPDL aus.

Wir suchen ab sofort für die Überlassung an unseren Kunden, die Siemens Smart Infrastructure **ein:n Sales Manager:in Sicherheitstechnik** für die Region Wien, NÖ und nördliches Burgenland auf Vollzeitbasis.

Mehr über den Siemens-Bereich, in dem Sie künftig tätig sein könnten:

Siemens Smart Infrastructure.

Siemens Smart Infrastructure gestaltet den Markt für intelligente, anpassungsfähige Infrastruktur für heute und für die Zukunft. SI zielt auf die drängenden Herausforderungen der Urbanisierung und des Klimawandels durch die Verbindung von Energiesystemen, Gebäuden und Wirtschaftsbereichen.

Ihre Aufgaben

- Entwicklung von Umsatzpotenzialen bei Bestandskunden unter Einsatz des CRM-Systems
- Aktive Qualifizierung von Leads sowie Identifikation von Migrationsbedarf durch gezielte Kundenansprache
- Sicherstellung der Kundenbindung durch kontinuierliche Migration bestehender Anlagen
- Fachliche Beratung zu Gebäudesicherheitslösungen und Entwicklung individueller Migrationskonzepte
- Repräsentation des gesamten SI Buildings Portfolios im Rahmen des Total Building Solution Ansatzes
- Aufbau starker Kundenbeziehungen auf Entscheidungsebene und Verantwortung für Migrationsbudgets

Ihre Perspektive

Je nach konkreter Qualifikation und Berufserfahrung ist ein Bruttomonatsgehalt von mindestens EUR 4.285,- vorgesehen (dieses übersteigt jedenfalls das kollektivvertragliche Mindestgehalt). Die letztgültige Gehaltsvereinbarung treffen wir im Rahmen eines

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium bzw. vergleichbare Ausbildung mit Vertriebs Erfahrung und nachweisbarem Erfolg
- Fundierte Kenntnisse in Sicherheitstechnik, insbesondere Zutrittskontrolle, Videoüberwachung, Zeiterfassung und Alarmanlagen
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen (z. B. Salesforce), MS Office und sozialen Netzwerken
- Ausgeprägte Analysefähigkeit, Abschlussstärke und Kenntnisse in bewährten Sales-Methoden
- Starke Kommunikationsfähigkeit, professionelles Auftreten und ausgeprägte Kundenorientierung
- Verhandlungssicheres Deutsch, gute Kenntnisse in Englisch, sowie Kenntnisse im Vertragsrecht

Wie bewerbe ich mich?

Wenn Sie Interesse an dieser herausfordernden und abwechslungsreichen Position haben, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online Bewerbung!

Kontakt: Rafael Fletzberger

Tel.: +43 664 885 57 812

persönlichen Gespräches.

Als Teil eines international agierenden Großkonzerns bieten wir Ihnen interessante berufliche Perspektiven und Weiterbildungsoptionen mit vielseitigen Möglichkeiten, Ihr Potenzial optimal zum Einsatz zu bringen.

Ihre Vorteile



Benefits



Gesundheit



Handy



Homeoffice



Kantine



Parkplatz



Weiterbildung



FirmenPKW