



SPDL

SIEMENS PERSONALDIENSTLEISTUNGEN

**Für alle,
die mehr wollen.**

siemens.at/spdl/jobs



Technical Sales Mitarbeiter:in

1210 Vienna, Job-ID: 4b40kbmt, #Sales #Fertigung #Schaltschränke

Siemens Personaldienstleistungen (SPDL) ist ein Tochterunternehmen der Siemens AG Österreich mit über 25 Jahren Erfahrung. Wir vermitteln spannende Aufgaben in der Siemens-Gruppe und Kund*innen in ganz Österreich. Chancengleichheit für alle Menschen, kulturelle Vielfalt und die Einhaltung gesetzlicher und vertraglicher Regelungen zeichnen SPDL aus.

Wir suchen ab sofort in Vollzeit 38.5h für die Überlassung an unseren Kunden, die Siemens AG Österreich, eine:n Technical Sales Mitarbeiter:in für den Standort in 1210 Wien.

Werde Teil eines dynamischen Vertriebsteams und gestalte innovative Schaltschrankprojekte mit, die die Zukunft der Elektrifizierung und Automatisierung mitgestalten!

Ihre Aufgaben

- Angebotserstellung und Kalkulation von Schaltschrankprojekten
- Preisgestaltung und Beschaffung von Drittanbieter-Materialien, sowie Anfragen von Sonderpreisen
- Verhandlung von Rahmenverträgen und bestehenden Kundenvereinbarungen
- Mitwirkung bei der Digitalisierung von Vertriebsprozessen und Automatisierungslösungen
- Kundenberatung zu innovativen Lösungen und Automatisierungsthemen
- Koordination mit Siemens-Zentraleinkauf und relevanten Organisationseinheiten
- Unterstützung bei Marketingaktivitäten, Messen und Kundenpräsentationen

Ihre Perspektive

Je nach konkreter Qualifikation und Berufserfahrung ist ein Bruttomonatsgehalt von mindestens EUR 3.350,- vorgesehen (dieses übersteigt jedenfalls das kollektivvertragliche Mindestgehalt). Die letztgültige Gehaltsvereinbarung treffen wir im Rahmen eines persönlichen Gesprächs.

Als Teil eines international agierenden Großkonzerns bieten wir Ihnen interessante berufliche Perspektiven und Weiterbildungsoptionen mit vielseitigen Möglichkeiten, Ihr Potenzial optimal zum Einsatz zu bringen.

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, TU, Lehre) in Elektrotechnik, Elektronik o.Ä.
- Mehrjährige Erfahrung in der Kalkulation und Angebotserstellung
- Mehrjährige praktische Erfahrung in der Industrie (Fertigung, Produktion, Schaltanlagenbau)
- Idealerweise Erfahrung mit Siemens-Produkten oder technischem B2B-Vertrieb
- Verständnis für Hardware und technische Spezifikationen sowie ein sicherer Umgang mit Office-Tools
- Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Wie bewerbe ich mich?

Wenn Sie Interesse an dieser herausfordernden und abwechslungsreichen Position haben, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online Bewerbung!

Kontakt: Ebru Gönlösen

Tel.: +43 (0) 664 885 59 218

Ihre Vorteile



Benefits



Gesundheit



Handy



Homeoffice



Kantine



Parkplatz



Weiterbildung